Spécial PROS Le magazine des métiers de la piscine et du spa





ENTREPRISES

Actualités, rencontres, formations

p.74

NOUVEAUTÉS

Innovations, produits, équipements

p.52

Poolstar

Montée en gamme esthétique et technique des pompes à chaleur

Du nouveau dans l'offre de pompes à chaleur de la marque POOLEX proposée au catalogue bien fourni de POOLSTAR. Nous avions découvert dernièrement la Jetline Platinium, ultra contemporaine et cassant tous les codes esthétiques dans ce domaine. En effet, son design moderne en pot de fleur rétroéclairé, allié à la dernière technologie Full Inverter, avaient achevé de séduire le jury du Salon Piscine Global Europe 2018, la récompensant d'un Trophée de l'Innovation. Silencieuse, économique, cette machine possède également la particularité d'indiquer instantanément et visiblement à l'utilisateur, son état de fonctionnement, à l'aide d'un éclairage Leds.

A présent la gamme s'élargit avec

plusieurs modèles, comme avec l'arrivée de la pompe à chaleur Articline Premium, opérationnelle pour chauffer la piscine dès -25 °C. Le modèle Megaline, proposé en 3 puissances jusqu'à 95 kW, vise lui particulièrement les collectivités, avec ses performances de premier ordre et sa facilité d'utilisation.

La nouvelle pompe à chaleur One avec son design vertical, son fonctionnement plus silencieux que la version précédente, et un tarif dégressif, vient compléter cette offre. Idem avec la Nano Turbo réversible, qui se destine aux plus petits bassins (jusqu'à 25 m³), à installer en toute discrétion grâce à son format ultra-compact de 40 x 40 cm.

contact@poolstar.fr www.poolstar.fr







Poolstar

Des douches qui ont du style

Depuis 8 ans, la gamme de douches solaires FORMIDRA ne cessent de se diversifier, proposant de nouveaux designs au gré des tendances. Facile à installer avec leurs raccords pour tuyau de jardin, leurs coloris acidulés magnifient le jardin.

En 2019, la gamme de « douches à vivre » s'étoffe de 3 nouveaux modèles alliant courbes sensuelles et lignes fièrement tendues. Le modèle Bellagio s'insérera aussi bien en tant que sculpture d'art moderne qu'en douche de jardin.

La gamme Dada a été rééditée, proposée en version droite ou courbée, dotée de la technologie hybride, pour bénéficier, au choix, d'une eau chaude solaire ou domestique. Des finitions abouties, telles que les mitigeurs recouverts d'inox, une pomme de douche très large à effet pluie et la douchette très pratique, n'ont rien à envier aux douches luxueuses d'intérieur.

Les douches Formidra orneront à merveille les jardins soignés. En prime... le confort d'une eau chaude après la baignade.

contact@poolstar.fr / www.poolstar.fr



Stéphane Ledru, Directeur Commercial chez POOLSTAR : un nouveau challenge et un nouveau défi

Lors des Assises Professionnelles de la Piscine du 19 et 20 mars 2019 à Bordeaux, nous avons rencontré Stéphane LEDRU, tout nouveau Directeur Commercial de POOLSTAR. Il nous explique les évolutions de la société et le challenge qu'il a accepté de relever.

Quel sera votre rôle chez POOLSTAR?

Je suis arrivé chez POOLSTAR il y a environ trois semaines pour occuper le poste de Directeur Commercial. Mon challenge est de faire de POOLSTAR une société plus structurée d'un point de vue commercial et organisationnel.

C'est une entreprise qui s'est énormément développée depuis maintenant 13 ans et qui est aujourd'hui au carrefour de son succès.

L'idée n'est pas de reproduire ce que j'ai fait ces 9 dernières années chez Maytronics, mais de s'en inspirer pour faire de POOLSTAR une société encore plus connue et reconnue dans le monde de la piscine.

De nouveaux bâtiments accompagneront ces changements?

Effectivement, nous avons de nouveaux locaux à Rousset (au pied de la montagne Sainte-Victoire). Nous disposerons désormais de 18 000 m² de stockage, 1000 m² de bureaux, 2 espaces de showrooms dédiés très professionnels: 1 extérieur et 1 intérieur. Nous aurons également un très bon marketing avec une nouvelle identité de marque très orientée consomma-

Nous couvrons tout le territoire français avec une très bonne équipe commerciale très expérimentée et professio-

teur final.



De gauche à droite : Stéphane LEDRU, Directeur Commercial; Valérie BONAVENTURE, Technico-commerciale; Matthias WERNER, Responsable grands comptes négoce et Emmanuel ATTAR, Directeur Général

nelle: 7 commerciaux, 1 responsable grands comptes et un responsable pays en Espagne.

Le développement doit se maitriser et pour cela il faut mettre en place des processus de ventes, de suivi commercial et surtout établir un relationnel optimal avec tous les professionnels de la piscine et tous les réseaux.

Des axes d'amélioration de la performance?

Pour réussir il faut pouvoir livrer en temps et en heure tous nos clients et leur proposer des produits de qualité, c'est surtout répondre aux exigences de notre clientèle avec un service après-vente proactif.

Je vais devoir aussi segmenter les gammes de produits de façon à pouvoir retranscrire une stratégie commerciale claire permettant de différencier tous les canaux de distribution.

Le marketing fera aussi parti de mes axes de travail avec un marketing point de vente afin d'aider notre clientèle à présenter nos produits.

Des objectifs de développement dans d'autres pays que l'Espagne ?

L'Espagne, marché pour lequel des décisions stratégiques sont en cours, est notre priorité. Une étude de marché est menée en Allemagne avec un projet de développement commercial.

En conclusion, je suis très heureux de retrouver le monde de la piscine qui m'a tant manqué pendant ces quelques semaines d'inactivité.

contact@poolstar.fr www.poolstar.fr / www.waterflex.fr







