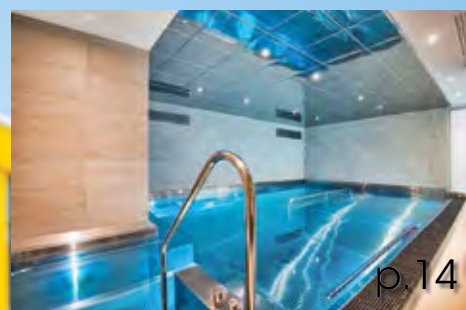


# Spécial PROS

Le magazine des métiers de la piscine et du spa

UN MOMENT AVEC p.10  
Mathieu COMBES



p.14

Bassins de kinés :  
le marché est à vous



p.24

Débordement  
et perte d'eau



p.92

Amazon :  
vendre ou acheter ?

## POOLSTAR : De 2 000 à 20 000 m<sup>2</sup> !

Poolstar vient d'emménager dans son tout nouveau siège, reflétant l'ampleur du développement que poursuit la société. En effet, il inclut un entrepôt de près de 20 000 m<sup>2</sup>, 23 quais de chargement, plus de 1 000 m<sup>2</sup> de bureaux, 2 showrooms, dont un extérieur, comprenant deux piscines chauffées.

C'est la raison pour laquelle notre magazine Spécial PROS s'est déplacé, sur la commune de Rousset, au pied de la montagne Sainte-Victoire, à proximité des ports de Marseille et Fos, ainsi que des réseaux autoroutiers. Nous avons été reçus par Raphaël Elbaz, Pdg de la société et Emmanuel Attar, Directeur Général. Nous avons pu visiter ces nouveaux locaux impressionnants.

«Chambouler les codes, être à l'écoute des futures tendances et innover en permanence, c'est en substance l'ADN de Poolstar depuis notre création» nous dit Emmanuel Attar, en nous présentant son catalogue 2019. Douze nouveautés y sont répertoriées cette année, telle que la pompe à chaleur Jetline Platinum, aussi design que technologique, ou la douche de jardin Bellagio, aux courbes inédites.

Poolstar annonce pour 2020 une importante introduction d'une nouvelle génération de pompes à vitesses variables et des électrolyseurs au sel allant de 5 gr/h à 35 gr/h.

### Des changements pour cet important développement

Le développement à l'international s'intensifie avec une base de stockage dédiée à l'Espagne et des stations techniques dans tout le pays. L'équipe commerciale compte aujourd'hui 10 forces de vente. Dans le même

temps, l'ADV française a été renforcée, accompagnée d'une nouvelle organisation logistique.

L'entreprise enregistre une forte croissance (27,5 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2018, avec une prévision entre 32 et 35 millions en 2019), avec les effets à gérer qui en découlent, et des évolutions au sein de l'organisation et dans la stratégie de la société.

**Emmanuel Attar nous explique l'étendue de l'organisation :** «Une présence dans 50 pays, un CA à l'export de 25% qui ne cesse de croître, une équipe commerciale composée de 7 commerciaux en France, un représentant pays en Espagne avec 5 agents commerciaux et un export Benelux, Europe du nord et Italie. Nous comptons aujourd'hui plus d'une cinquantaine de personnes.

Une volonté également d'être multilingues dans nos activités commerciales et marketing, relayées par les catalogues, les brochures, les sites, les



Raphaël ELBAZ et Emmanuel ATTAR

salons... Nous les dupliquons à chaque fois en 5 langues. C'est vraiment une démarche forte et une volonté de l'entreprise».

### L'équipe commerciale et les canaux de distribution

L'équipe commerciale évolue avec Mathieu Le Mestre, qui a rejoint l'entreprise en début d'année et qui va remplacer Mathias Werner, promu Chef de Produits pompes à chaleur. Un nouveau recrutement vient d'être réalisé sur le secteur nord-ouest Charles Roussel. L'équipe est également composée de Valérie Bonaventure, Jennifer Fourcade, Jean-Pierre Cerisier et Xavier Blanchard, en tant qu'Agents commerciaux, dotés d'une très grande expérience et Salvatore Carta, ancien agent Bayrol. Compte tenu de l'expansion de l'entreprise, un redécoupage des secteurs est envisagé pour assoir davantage la présence de Poolstar sur le territoire.

L'essentiel de l'activité commerciale se partage entre le monde de la piscine, la grande distribution, l'aquafitness, la GSS, la partie négoce et les sport shops.

### Les différentes activités de Poolstar

- **L'activité piscine** de l'entreprise regroupe aujourd'hui la pompe à chaleur et la douche. Poolstar est devenu un acteur important sur ces marchés, avec près de 12 000 pompes à chaleur vendues, sur un marché estimé à 81 200 appareils en France et 150 000 en Europe en 2018.
- **Dans le domaine sport-loisirs-développement**, l'entreprise a développé un axe majeur autour du paddle, et développe de plus en plus le produit kayak.



Le nouveau siège de la société sur près de 20 000 m<sup>2</sup>, plus de 1 000 m<sup>2</sup> de bureaux et 2 showrooms dont celui-ci en extérieur, incluant deux piscines chauffées.

- Deux produits principaux composent son **activité de wellness** : le spa gonflable et le sauna.
- L'**activité aquafitness** concerne elle essentiellement l'aquabike. Le site Poolstar abrite l'ensemble des marques, avec des mini sites reprenant les différentes activités de l'entreprise et présentant plus de contenus et d'actualités.



Sur un entrepôt de près de 20 000 m<sup>2</sup>, on aperçoit une partie des 23 quais de chargement.

### Un SAV renforcé

Poolstar dispose d'un SAV, proposant un accès sur un portail support, sur lequel le magasin professionnel ou le particulier peut faire une demande en ligne. Il accède à la FAQ et, selon le problème rencontré, peut déclarer un incident ou adresser une réclamation SAV, qui sera traitée par le suivi d'un ticket.

« Nous avons la volonté de simplifier la phase de SAV et le service client. Nous avons encore des projets d'amélioration, car aujourd'hui, le SAV est la clé du succès d'une entreprise. C'est un enjeu majeur pour une entreprise qui grossit comme la nôtre. », explique Raphaël Elbaz.

### En conclusion

Poolstar souhaite implanter sa marque et la rendre visible dans les points de vente en catégorisant et en labélisant les typologies clients, puis en leur adressant des programmes marketing adaptés. La société sera présente cette année dans 5 grands salons professionnels européens, en France, en Espagne et en Allemagne.

#### Les chiffres clés de l'entreprise

- 20 000 m<sup>2</sup> et 23 quais
- 33 M de CA dont 23 % à l'export
- 1 000 m<sup>2</sup> de bureaux
- 2 showrooms (1 en intérieur 1 en extérieur) une zone de SAV/atelier

### Entretien avec Raphaël ELBAZ, Pdg de POOLSTAR.

#### Où en êtes-vous avec Poolstar aujourd'hui ?

Jusqu'à aujourd'hui, nous avons suivi l'évolution des produits de confort et d'entretien. En conséquence, notre axe principal est désormais l'optimisation des produits. Les appareils sont optimisés pour faciliter la tâche à l'utilisateur, mais également être plus crédible à long terme. C'est une mission que gère la majorité des fabricants dans le domaine de la piscine.

**Concernant la pompe à chaleur**, il y a eu de nombreux changements, notamment au sujet du réfrigérant. Cependant, l'aspect le plus important est que les machines passent toutes à la technologie Inverter, voire même à celle du Full Inverter, une technologie beaucoup plus avancée et plus économique en termes de consommation d'énergie. L'évolution a été très rapide, puisqu'en deux ans, deux révolutions se sont présentées sur le même produit. Nous avons donc besoin d'optimiser et de préserver notre part de marché. C'est ce que nous faisons en lançant le Nano chauffage.

**Dans la catégorie des accessoires de piscine**, nous étions parmi les premiers à vendre des douches solaires en France. A présent nous nous sommes plus orientés vers le design de jardin, la déco et la fonction du produit. Les douches solaires sont désormais hybrides. De nombreuses évolutions restent à venir, tels que des panneaux photovoltaïques pour avoir en permanence de l'eau chaude, notamment pour les utilisateurs de spas.

**Le domaine du wellness** suit la même trajectoire. Aujourd'hui, même les catégories de spas changent. Il y a vraiment une transformation dans le design et les différentes fonctionnalités des équipements. Après avoir fabriqué des spas gonflables accessibles à tous, nous nous sommes axés sur le spa semi-rigide en mousse. Une autre évolution, qui connaît une grande réussite.

**Pour ce qui est de l'aquafitness**, c'est un domaine avec lequel nous avons grandi, puisque Poolstar l'a démocratisé en France. Le virage vers l'aluminium s'est fait graduellement. Nous avons réalisé des études sur un aluminium aéronautique. Nous ajoutons ainsi à l'équipement une protection complète contre la corrosion de l'eau de la piscine, notamment l'eau salée, du fait des électrolyseurs au sel. Grâce à ce matériau, le vélo peut être utilisé dans la piscine facilement, car son poids est allégé (10 kg seulement).

En résumé, nous démocratisons les produits en les rendant simples et accessibles à tous.

Enfin, l'export est pour nous une priorité. Nous jouons la carte de l'Europe, voire du globe !

## Poolstar

### Une cabine de sauna traditionnel au design épuré et matériau noble

Pour POOLSTAR, les 5 arguments essentiels pour vendre un sauna sont : confort des utilisateurs, sécurité d'utilisation, prix compétitif, encombrement maîtrisé et design.

Le nouveau modèle Red Stone réunit en effet tous ces critères. Il s'agit d'une version revisitée de la gamme de sauna traditionnel France Sauna, déclinée dans un design épuré et élégant en bois de cèdre rouge.

Il se pare en effet de panneaux en cèdre rouge massif, très esthétiques, que ce soit pour une installation intérieure ou extérieure. La grande porte vitrée (verre securit 8 mm) ajoute de la transparence à la structure et garantit l'isolation thermique du sauna. Elle est pourvue d'une poignée de bois avec aimant de fermeture pour éviter la déperdition de chaleur pendant la séance.



Une essence de bois massif d'Abashi pour ses bancs, le choix du cèdre rouge pour la structure extérieure et son poêle à vapeur Harvia inclus, campent bien un sauna dans la pure tradition nordique. Les seaux et louches en bois, ainsi que les thermomètres et sablier traditionnels viennent conférer une finition soignée à l'ensemble.

La lumière tamisée et cosy contribue à faire de cette cabine de sauna un véritable lieu privilégié de relaxation, où la chromothérapie vient compléter l'expérience détente.

Le RED Stone se décline en 4 modèles : pour 2 (H190cm /L120cm /P110cm), 3 personnes (H190cm /L153cm /P110cm) pour 3 à 4 personnes (H200cm /L150cm /P150cm) ou en version 4 personnes (H200cm /L174cm /P198cm).

Les versions 3-4 places et 4 places disposent de 2 niveaux de bancs pour offrir une expérience la plus agréable possible. Dans la pure tradition finlandaise, l'utilisateur se positionnera tout d'abord sur le banc du bas, puis sur celui du haut dans la seconde partie de sa séance, pour profiter au maximum des bienfaits de la vapeur.

Il trouvera facilement sa place dans tous les environnements et décors. Ses boiseries sont garanties 4 ans.

[contact@poolstar.fr](mailto:contact@poolstar.fr) / [www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)

**logy** CONCEPT 3D

**PROJETS EN 3D**  
**DÉCLARATIONS DE TRAVAUX**  
**PLANS TECHNIQUES**

demandez une démo gratuite

05 57 02 09 32  
[contact@logyline.com](mailto:contact@logyline.com)

[www.logyconcept3d.com](http://www.logyconcept3d.com)

**logyline**  
LOGICIELS & SERVICES

**UN PARTENAIRE À VOS CÔTÉS**

**NOUVEAU PARTICIPANT DU ROADSHOW DES SPECIALISTES**  
RDV dans 8 villes, d'octobre à novembre

**PARTENAIRE DES ÉCOLES**  
Logyline forme les pisciniers de demain

**ADHÉRENT DE LA FPP**  
[www.logyline.com](http://www.logyline.com)

## Poolstar

### Une pompe à chaleur pour tous



La gamme de pompes à chaleur piscine POOLEX de POOLSTAR offre des modèles innovants tant dans leur design que dans leurs caractéristiques techniques. A l'instar de la Jetline Platinum, primée au dernier salon Piscine Global Europe, qui affiche un design plus qu'original. Une pompe à chaleur en forme de pot de fleur ultra contemporain... il fallait oser. Et c'est une réussite ! Sans compter

que la PAC inclut la dernière technologie Full Inverter, ainsi qu'une nouvelle technologie led intelligente, pour un effet cosy au bord de la piscine et des indications visuelles de l'état de fonctionnement l'appareil : bleu, vert ou rouge.

Ou encore avec la Poolex Nano Turbo, qui s'adresse aux propriétaires de petites piscines souhaitant les mêmes performances que pour un grand bassin. Réversible, elle permet de chauffer les bassins, enterrés ou hors-sol, jusqu'à 25 m<sup>3</sup> en quelques heures. Une pompe facile à brancher sur le réseau électrique classique, grâce à son câble de 5 m et son différentiel de 10mA. Gabarit et poids allégé (- de 20 kg) permettent une intégration facile. La nano turbo est également idéale pour chauffer efficacement de façon économique les spas et spas de nage.

La gamme 2019 était déjà composée de l'Artic Line, ultra silencieuse et économique, fonctionnant jusqu'à -25 °C, un nouveau modèle One, au design vertical (qui devient Full Inverter), un une premium LED, et une PAC Mégaline toute saison réversible pour les piscines collectives (de 5 à 200kW de puissance).

La gamme 2020 va s'enrichir encore avec des modèles au design novateur, équipés des dernières technologies en la matière : façade aluminium modulée, wifi et LED (Technologie VTI : Visual Technologie Indication) permettant de détecter en fonction de la couleur bleu, vert ou rouge, l'état de fonctionnement (chauffe, ok ou problème de la pompe), et bien sûr la généralisation de la technologie Full Inverter.

La totalité de la gamme de pompes à chaleur Poolex fonctionne déjà au fluide R32 (hors grosses puissances).

Le wifi équipe la majorité des modèles Poolex et permet un contrôle facile à distance sur l'application Smart Life (Android et iOS).

L'objectif affiché de Poolstar est d'offrir à ses clients professionnels les meilleures technologies, au meilleur prix, avec des produits de qualité et une garantie premium, permettant de démocratiser l'accès aux pompes à chaleur piscine. L'entreprise s'appuie pour cela sur une gamme étoffée mais répondant à des besoins clients ciblés, pour chauffer vraiment toutes les piscines.

[contact@poolstar.fr](mailto:contact@poolstar.fr) / [www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)

## Logyline

### Logyconcept3D version 4.2

Régulièrement, Logyline fait évoluer son logiciel d'aide à la création de projet piscine logyconcept3D. Cet outil d'aide à la vente destiné aux pisciniers



permet de concevoir des projets de piscine en réalité augmentée, à partir de photos prises chez leur client. Le logiciel permet même d'éditer la déclaration de travaux préalable à la construction de la piscine, avec plan de masse, plan de coupe... à transmettre directement à la mairie ensuite.

Depuis septembre, logyconcept3D est passé à sa version 4.2, intégrant de nouvelles fonctionnalités. Parmi les nouveautés : intégration d'un « mode nuit », amélioration de l'effet aquatique, ajout de textures, nouvelles fonctionnalités sur la Déclaration de travaux... Beaucoup d'éléments pour faciliter toujours plus le quotidien des pisciniers. (voir interview p.62)

[contact@logyline.com](mailto:contact@logyline.com) / [www.logyline.com](http://www.logyline.com)

Qualité supérieure | réservée aux professionnels

# MASTIC-COLLE PROFLEX

N°1 depuis 1995 en qualité et services

**24 ANS**

## PROFLEX Hybride 6<sup>e</sup> génération

EXCELLENTE ADHÉRENCE SUR : Aluminium, Zinc, Acier, Laiton, Cuivre, Inox, Bois, Miroir, Verre, Céramique, Béton, Marbre, Faïence, Brique, Plâtre, P.V.C., Polyester, Résine époxyde, Polystyrène, ABS, Polycarbonate, Toile, Bâche, etc.

Fixe, Répare, Colle, Jointe, Décore, sur multi surfaces en milieu HUMIDE et SEC MÊME DANS L'EAU

- ↳ Sans primaire
- ↳ Polymérisation rapide à basse température
- ↳ Peut être peint
- ↳ Résiste aux U.V.
- ↳ Fongicide, inodore
- ↳ Reste souple
- ↳ Sans solvant ni silicone
- ↳ Sans isocyanate
- ↳ Résiste au vieillissement
- ↳ Joint colle universel
- ↳ Contenance 310 ml

Pour les Pros, qui savent faire la différence

- Blanc
- Gris
- Noir
- Transparent
- Sable
- Bleu

AFG Europe SAS  
10, parc du Milénaite - 1025, avenue Henri Bequaerel - 34000 MONTPELLIER  
Tél. +33 (0)4 67 20 40 77 - Fax. +33 (0)4 67 20 40 20 - [afg2europe@gmail.com](mailto:afg2europe@gmail.com)

## Nouvel entrepôt SORODIST en Loire-Atlantique

SORODIST annonce l'ouverture depuis le 2 septembre d'un troisième dépôt logistique à Nantes (44). La société est spécialisée dans la distribution de matériel et matériaux pour la gestion du flux des eaux, dans 4 domaines pour lesquels elle a créé ses propres univers : Piscine, avec SOROPOOL, Irrigation avec SOROGROW, Plomberie avec SOROHOME et Bâtiment avec SOROBUILD. Désormais, ce nouveau dépôt de 7 500 m<sup>2</sup> de stockage permet de mieux desservir sa clientèle du nord-Ouest de la France et ainsi assurer les meilleurs délais de livraison possibles.

Créée en 1992, Sorodist sert en effet actuellement des clients en France et dans plus de 30 pays du monde.

Pourvue désormais de 4 sites en France pour un total de 18 000 m<sup>2</sup> de stockage, la société tient à jour un stock de 7 000 références. En parallèle, elle poursuit le développement de nouveaux produits répondant aux besoins des professionnels dans leurs projets.

SORODIST est fière de rester une entreprise indépendante qui privilégie des valeurs humaines tant vis-à-vis de son personnel que de sa clientèle, par l'emploi de matériaux de qualité,



le conseil, l'accompagnement et l'écoute.  
[sorodist@sorodist.fr](mailto:sorodist@sorodist.fr) / [www.sorodist.com](http://www.sorodist.com)

## Nomination de Mathias WERNER Chef Produit Pompes à chaleur

Depuis leur déménagement sur Rousset (au pied de la montagne Sainte-Victoire), le développement et l'organisation se poursuivent au sein de Poolstar avec la nomination de Mathias WERNER en tant que Chef Produit Pompes à chaleur.

« Après 5 ans passés sur le terrain en tant que commercial, ma nouvelle mission est de m'occuper du développement des nouveaux produits pompes à chaleur. Pour ce faire, je vais travailler en étroite collaboration avec la direction pour tout ce qui est référencement et marketing, mise en avant de nos produits, mise en avant des solutions de calcul et de dimensionnement de



Mathias WERNER

pompes à chaleur.

Je vais avoir une activité importante de formation et d'assistance technique auprès des commerciaux et distributeurs ainsi qu'une activité d'animation sur les salons et auprès des lycées de la piscine. Nous serons les Parrains de la Promotion 2019 / 2021 de L'Institut Supérieur des Métiers de la Piscine à la Roche-sur-Yon.

En 2017 j'ai obtenu mon habilitation à l'expertise Judiciaire pour le monde de la piscine, et j'ai aussi intégré différentes Commissions à la FPP. »

[contact@poolstar.fr](mailto:contact@poolstar.fr) / [www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)

## Évolutions internes chez Hayward Pool Europe

Hayward a annoncé les nominations de Mickaël Mendes et Dennis Meijer.



Dennis MEIJER



Mickaël MENDES

Mickaël Mendes évolue en tant qu'E-commerce Channel Manager. Il aura pour mission de mettre en place la stratégie de distribution internet pour l'Europe (programme e-commerce, bonnes pratiques internet...).

Dennis Meijer prend la fonction de Regional Sales Manager pour le Nord de l'Europe. Il aura en charge le développement des ventes sur sa zone. Avec son équipe, ils apporteront le soutien aux clients, feront la promotion de l'offre complète des équipements de piscine et mettront un plan d'actions en place pour gagner des parts de marché sur cette zone.

[marketing@hayward.fr](mailto:marketing@hayward.fr)  
[www.hayward.fr](http://www.hayward.fr)

au préfet et 1 exemplaire à l'ARS concernée. Rappelons que le contrôle sanitaire exercé par l'ARS sur les piscines ouvertes au public a pour but de vérifier la mise en place et le bon fonctionnement de l'ensemble des dispositifs destinés à réduire les risques sanitaires. Après chaque prélèvement réalisé dans le cadre du contrôle sanitaire, l'ARS fait parvenir au gestionnaire de la piscine un bulletin d'analyse, comportant les résultats du contrôle de l'eau du bassin, ainsi qu'une interprétation sanitaire de l'analyse. Le gestionnaire a l'obligation de mettre à disposition du public le dernier bulletin d'analyse fourni par l'ARS en l'affichant dans un lieu accessible.

*Grilles de soufflage classiquement situées en bas de baie vitrée, là où le risque de condensation est le plus élevé. À noter le robot Maytronics (modèle 520 MC) particulièrement bien adapté aux utilisations intensives en bassin collectif.*



## QUELS ÉQUIPEMENTS ?

Outre les matériels spécifiques destinés à la rééducation, vous pourrez proposer de nombreux équipements sportifs et de remise en forme. Le plus célèbre est l'aquabike, à utiliser individuellement ou dans le cadre de cours organisés, mais il en existe beaucoup d'autres : tapis aquatiques de marche ou de course, trampolines, tapis flottants gonflables de fitness pour solliciter tous les muscles grâce à une recherche permanente d'équilibre, etc.

Pensez aussi à l'accessibilité du bassin avec des systèmes extrêmement variés puisque ceux-ci peuvent être fixes ou mobiles, motorisés ou manuels, permettant une mise à l'eau autonome ou assistée... Tout est possible ou presque dans ce domaine.



*Les haltères en mousse de Waterflex chez Poolstar s'utilisent seules ou en complément de l'Aquabike. Des bracelets lestés pour poignets et chevilles sont aussi proposés.*



*L'Aquabike WR3 AIR de Waterflex chez Poolstar est ultra léger, avec moins de 12 kilos. Un atout considérable pour les bassins où les vélos doivent être fréquemment mobilisés.*



*La Bathmobile d'Axsol, pour une utilisation par la clientèle en toute sécurité. Avec une constitution 100 % plastique (aucun risque de corrosion), le fauteuil est parfaitement adapté aux milieux humides. Il est entièrement démontable et facile à désinfecter pour une hygiène optimale.*



*L'unifex d'Hexagone est constitué d'une colonne pivotante articulée avec une fêche repliable. Il est capable de supporter un hamac, un siège rigide ou un fauteuil submersible. Amovible et pivotant sur 360°, il intègre 2 batteries dont 1 de rechange (30 mouvements), d'un boîtier de commande avec sa poignée étanche et d'un chargeur mural.*

## Maytronics

### Dolphin M600 : connexion en temps réel

Le nouveau robot Dolphin M600 réunit l'essentiel des technologies avancées de Maytronics. Déplacement optimisé, navigation précise, filtration fine et efficace, double brossage du revêtement, système de sortie d'eau et contrôle total à distance sur smartphone. Il convient pour les piscines jusqu'à 15 m de long.

Son système de navigation gyroscopique intégré corrige automatiquement sa trajectoire de déplacement. Deux moteurs lui procurent un déplacement fluide, assisté par le système de déplacement PowerStream, qui lui permet, grâce à des jets multidirectionnels, précision et adhérence aux parois. Il circule de façon optimale sur les piscines glissantes, carrelages, liners, coques polyester, marches antidérapantes...



Le nettoyage de la piscine est facile avec son double brossage actif (picots). La filtration supérieure des débris et fines particules est permise par un filtre à l'étanchéité renforcée, anti-colmatage. Il évite le retour de poussière fine lors de la sortie du robot de la piscine.

Totalement automatique et programmable, le Dolphin M600 effectue des cycles de nettoyage de la piscine

de 1h30, 2h ou 2h30. Le nouveau transformateur électrique «Always connected» du robot connecté en wifi est doté d'une commande digitale avec un bouton unique «on/off». Tous les programmes avancés sont paramétrables depuis la nouvelle

application smartphone MyDolphinPlus.

Le robot est connecté via le Cloud 24h/24, en temps réel. L'utilisateur peut ainsi contrôler et gérer à distance son robot de piscine sur un smartphone ou une tablette.

Le mode «récupérez-moi» permet à l'utilisateur de faire remonter le Dolphin M600 au bord de la piscine une fois le cycle de nettoyage terminé.

[contact@maytronics.fr](mailto:contact@maytronics.fr) / [www.maytronics.fr](http://www.maytronics.fr)



**POOLEX**  
SUIVEZ L'EXPERT

Une large gamme de  
pompes à chaleur  
innovantes,

Dédiée  
aux magasins



Technologie  
Full inverter



Ambiance LED  
intelligente

**1** LEADER FRANÇAIS  
DE LA POMPE À CHALEUR  
POUR PISCINE



CHOISISSEZ VOTRE POMPE À CHALEUR SUR :

[WWW.POOLEX.FR](http://WWW.POOLEX.FR)

[www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)

Poollex est une marque du groupe **Poolstar**



## EuroPiscine

### Nouveau spa Ultimate Platinum de Sunrise Spas

Les pisciniers du groupement EUROPISCINE distribuent le tout nouveau spa de la série Ultimate de Sunrise SPAS. U1, le nouveau spa haut de gamme de la série, offre toutes les performances et le design d'un spa de conception canadienne.



Il peut accueillir jusqu'à 5 utilisateurs, dont un allongé, pour profiter d'un poste de massage zéro gravité ultra-confortable (20 jets de massage à 2 niveaux de pression), un poste avec 22 points thérapeutiques de massage à double contrôle de pression, une zone de relaxation pour 2 personnes (Dual Seat) et un siège de massage shiatsu (11 jets) jouxtant une cascade zen rétroéclairée.

Un total de 72 jets de massage avec finition Inox Sunlite LED sont répartis dans ce spa équipé de 3 pompes bi-vitesse de 3 cv et d'une pompe de circulation à économie d'énergie «Power Saver». La cuve est en acrylique renforcé Lucite, sur châssis métallique double protection.

Le traitement de l'eau se fait par le système de désinfection par UV/Ozone Aquanova.

Un clavier de commande à écran tactile permet de contrôler les fonctions du spa, y compris le système audio MP3/Bluetooth et l'état du spa en temps réel. Les fonctions du spa peuvent se gérer à distance grâce au module wifi optionnel.

Côté esthétique, ce spa Ultimate offre plusieurs choix de lames d'habillage interchangeable «click-and-change» selon l'envie, pour profiter d'un spa noir, bleu, ou gris (option).

[bruno.godinou@europiscine.com](mailto:bruno.godinou@europiscine.com)  
[www.europiscine.com](http://www.europiscine.com)

Waterflex  
Water Fitness Expert

# Nouveauté

## Mettez de l'alu dans votre circuit training !

Structure aluminium

Ultra rigide

Anodisation LongLife

40% plus léger



Plus d'information sur :

[WWW.WATERFLEX.FR](http://WWW.WATERFLEX.FR)

Waterflex est une marque du groupe **Poolstar**

CCEI

## Coffrets électriques multifonctions



Local technique équipé d'un coffret Meteor-XC

CCEI fabrique des coffrets électriques depuis 46 ans, experte dans l'automatisation et l'entretien des piscines. Sa gamme de coffrets multifonction accessibles se situe entre le coffret standard et la solution de domotique.

Le coffret Meteor permet d'automatiser les fonctions essentielles de la piscine et de ras-

sembler plusieurs équipements du local technique en un seul coffret. Ce dernier pilote en effet la pompe de filtration, les projecteurs immergés, deux sorties auxiliaires pour des appareils supplémentaires (traitement de l'eau, régulation de niveau d'eau... en option).



Application Meteor



Coffret Meteor

Le paramétrage effectué à l'installation permet de gérer une filtration quotidienne adaptée à la température de l'eau, l'allumage automatique des projecteurs à heure donnée, ou encore le traitement de l'eau en fonction d'une valeur Redox (en option).

Ces paramétrages offrent la tranquillité d'esprit à l'utilisateur, tout en valorisant le savoir-faire de l'installateur.

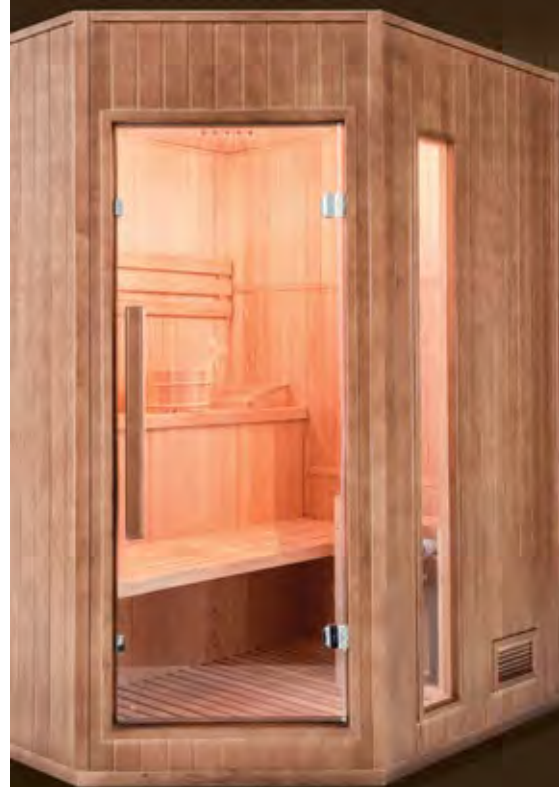
La version Meteor-XC complète la solution avec l'électrolyse de sel intégrée. Fourni avec une cellule d'électrolyse à détecteur de débit, le coffret produit du chlore en offrant plusieurs options possibles : production quotidienne adaptée à la température de l'eau, ou encore production pilotée par une mesure Redox.

Associée à une antenne Bluetooth, la gamme de coffrets Meteor permet de piloter les équipements connectés sur son smartphone ou sa tablette.

[contact@ccei.fr](mailto:contact@ccei.fr)  
[www.eu.ccei-pool.com](http://www.eu.ccei-pool.com)

France Sauna

Préparez l'hiver  
dès maintenant



Objectif détente  
& peau sublimée

Sauna traditionnel vapeur  
**RED STONE**

4 dimensions disponibles.



Plus d'informations sur [www.francesauna.fr](http://www.francesauna.fr)

[www.poolstar.fr](http://www.poolstar.fr)

Made in **Poolstar**